

**VACATURE VERKOOP
VERKOOP MANAGER - MERKEN
(Salesmanager - Brands)**

CAMP'S IS EEN VOEDINGSBEDRIJF IN DE VLAAMSE ARDENNEN DAT PICKLES, MOSTERDS EN INGELEGDE GROENTJES BEREIDT. OM ONZE GROEI VAN O.A. HET MERK CAMP'S VERDER UIT TE ROLLEN ZIJN WE OP ZOEK NAAR EEN **VERKOPERSPROFIEL**.

IN DEZE FUNCTIE GA JE **AUTONOOM** TE WERK VAN A TOT Z. DIT HOUDT IN DAT JE IN SAMENSpraak MET DE COMMERCIEEL VERANTWOORDELIJKE SAMEN **JOUW VERKOOPSPANNEN OPMAAKT, UITVOERT EN OPVOLGT**.

BEN JIJ EEN ENTHOUSIAST EN DYNAMISCH PERSOON? HOU JE VAN LEKKER ETEN EN KOM JE GRAAG IN CONTACT MET MENSEN? GROEI JE GRAAG MEE MET EEN DYNAMISCHE KMO?

MISSCHIEF IS DEZE JOB DAN IETS VOOR JOU.
CONTACTEER NATACHA VIA 055/21.27.21 OF NATACHA@VANCAMPS.BE

Taken

Je bent medeverantwoordelijk voor de merkstrategie voor de merken van Vancamps BV.
Maak je eigen verkoopplan (retail & OoH / horeca).
Verkoopplannen omzetten in praktijk en de resultaten evalueren
Proactief contacten en opportuniteiten "spotten".
Je verkoopt en belevert de directe klanten in de retail.
Je rapporteert rechtstreeks aan de commercieel verantwoordelijke.

Profiel

Min 2 jaar ervaring in de verkoop van een merk in retail
(Ervaring in verkoop OoH / Horeca is een pluspunt)
Je beschikt minimum over een bachelorsdiploma.
Een hands-on en resultaat gedreven mentaliteit.
Je brengt nieuwe ideeën en opportuniteiten aan en gaat daarbij analytisch te werk.
Je spreekt Nederlands, maar kan ook in het Frans en Engels jouw plan trekken.

Aanbod

Een zelfstandige rol waarbij je veel vrijheid en verantwoordelijkheid krijgt.
Een unieke functie waarbij je rechtstreeks impact hebt op de bedrijfsresultaten.
Je komt binnen in een kleine KMO bij een gepassioneerd team, met korte communicatielijnen.
Mogelijkheid om samen met het bedrijf te groeien
Voltijds contract van onbepaalde duur

